



## Key Account Manager – Affärsutveckling & Teknisk försäljning, Noratel Sweden AB

Noratel Sweden AB Noratel är en global tillverkare av transformatorer och induktiva komponenter. Vår vision är att bli den ledande strategiska partner för högklassiga lösningar för elektrisk transformation över hela världen genom att leverera enastående kvalitet, service och innovation som hjälper våra kunder att lyckas på sina marknader.

Vi söker en KAM, Affärsutveckling & Teknisk försäljning, till vår försäljningsorganisation i Sverige.

### Övergripande arbetsuppgifter:

- Aktivt söka nya affärsmöjligheter hos befintliga och nya kunder. I första hand kunder i Sverige som verkar internationellt. Utveckla och underhålla befintliga kunder.

### Ansvar:

- Aktivt söka nya affärsmöjligheter hos befintliga och nya kunder.
- Utveckla och underhålla befintliga kunder.
- Arbeta med kort- och långsiktiga strategiska planer.
- Rapportering av affärsutveckling och försäljning.
- Nära samarbeta med övriga bolag inom Noratel Gruppen.

### Kvalifikationer:

- Erfarenhet från industrier inom infrastruktur, förnyelsebar energi, medicinsk teknik, automation.
- El teknisk bakgrund (önskvärt)
- Stark drivkraft att skapa nya kontakter och affärsmöjligheter.
- God analytisk förmåga
- Förmåga att samarbeta med personer på olika nivåer.
- Behärskar svenska och engelska i tal och skrift.

### Egenskaper:

- Självgående med driv och entusiasm.
- Lätt för att samarbeta, lagarbetare.
- Kreativ och lösningsorienterad.
- Ambitiös.

### Noratel kan erbjuda dig:

- Intressanta och utmanade uppgifter.
- Frihet under ansvar
- Konkurrenskraftig lön
- Anställningsform: Heltid
  
- Startdatum: Enligt överenskommelse
- Plats: Växjö alternativt Laxå

**För mer information om denna tjänst, tveka inte att kontakta:**

Håkan Cronqvist email: [hakan.cronqvist@noratel.com](mailto:hakan.cronqvist@noratel.com)

**Noratel Sverige:**

Noratel Sweden AB är ett företag med 23 anställda lokaliserat i Laxå och Växjö. Vi har etablerat oss som en ledande leverantör i Sverige sedan starten 1921.

Vi servar koncernens egna företag och externa kunder över hela världen inom branscher som förnybar energi, Ship& offshore, medicinteknik, industriell automation, motordrives, infrastruktur och eMobility.

Noratel Laxå fungerar som ett av koncernens FoU-center med design och produktion av prototyper.

Noratel Sweden är dedikerade till att skapa en arbetsmiljö som omfattar mångfald och lika möjligheter. Förutom konkurrenskraftiga villkor får du chansen att utveckla din personliga profil och karriär i en internationell miljö. Vår framgång omfattar våra befintliga och framtida anställdas välbefinnande och fortsatt minimering av vårt koldioxidutsläpp.

**Noratel Group:** Noratel grundades 1925 och betjänar industri över hela världen och utvecklas ständigt för att möta de nya krav som kommer från våra kunder. Idag är vi en ledande global leverantör, stolta över att kunna erbjuda ett av de mest omfattande utbud av transformatorer, reaktorer och strömförsörjning på marknaden. Förutom ett omfattande standardsortimentet, är majoriteten av Noratels produktion dedikerad till skräddarsydd design och tillverkning för att möta kraven från OEM-kunder. Noratel har över 2000 anställda i 13 länder i Europa, Asien och Nordamerika. Företagets huvudkontor är baserat i Hokksund, Norge. Våra managementsystem är certifierade enligt ISO 9001:2015 och 14001:2015. Vi arbetar för närvarande också att certifiera oss för ISO45001 i alla företag i koncernen.